

Servihabitat ofrece una gran variedad de oportunidades inmobiliarias en el marco del BMP 2017

- *La Compañía presenta inmuebles adaptados a cada perfil y a cada necesidad, con ventajas excepcionales*
- *Como novedad destaca el nuevo portal www.servihabitat.com, que consigue la mejor experiencia para el usuario, facilitando y personalizando la búsqueda de inmuebles*
- *En inversores.servihabitat.com, los profesionales que busquen oportunidades de inversión podrán elegir entre una selección especial de más de 30.000 activos*
- *Potenciar el apoyo y la relación con el cliente es uno de los principales objetivos de las propuestas presentadas por el servicer en el salón*

Barcelona, 17 de octubre de 2017.- Servihabitat, *servicer* de referencia en el sector inmobiliario, vuelve a estar presente en la 21ª edición de Barcelona Meeting Point (BMP) como uno de sus patrocinadores principales. El BMP supone un importante punto de encuentro estratégico para los actores del sector y, de nuevo, cuenta con el apoyo del *servicer*, haciendo patente el compromiso y la confianza depositada por parte de Servihabitat en el certamen.

Para Juan Carlos Álvarez, Director General de Negocio Inmobiliario de Servihabitat: “Desde la Compañía seguimos apostando por el BMP como punto de encuentro ineludible para los diferentes *players* estratégicos del mercado inmobiliario. Renovamos, así, nuestra confianza en este salón de referencia a nivel mundial y reforzamos nuestro compromiso en esta cita obligada para los principales líderes del sector a escala global”. En cuanto a la evolución del sector, Álvarez asegura que “en Servihabitat somos optimistas sobre la marcha del mercado residencial, que muestra claros signos de recuperación en 2017, tal como apuntan los principales indicadores”.

Productos especialmente adaptados a cada necesidad

Servihabitat presenta, pues, novedosas propuestas y una atractiva selección comercial, con inmuebles adaptados a cada perfil de cliente y a cada necesidad. En este sentido, destaca el nuevo portal www.servihabitat.com, que consigue la mejor experiencia para el usuario, facilitando y personalizando la búsqueda de inmuebles.

Así, desde su *stand* B-233, la Compañía ofrece propuestas de valor adaptadas a las necesidades tanto de particulares, como de profesionales e inversores.



En este sentido, los clientes que se acerquen al punto de encuentro de Servihabitat en búsqueda de su primera o segunda residencia, pueden escoger entre un amplio abanico de viviendas, tanto en venta como en alquiler. En el caso de las primeras, destacan las campañas “30 días de oro” y “Vive tu nuevo piso”, ambas con interesantes selecciones tanto de pisos nuevos a estrenar como de segunda mano, algunos con atractivos descuentos y otros a interesantes precios de mercado.



Residencial Can Marot (Mataró): complejo de obra nueva con amplias viviendas, muy cerca de la playa y del centro de la ciudad, con viviendas de 1 a 4 dormitorios, acabados de alta calidad y una excelente distribución.

Para los que apuesten por la compra sobre plano, en el marco del BMP 2017, la Compañía presenta diversas promociones como, por ejemplo, pisos ubicados muy cerca de la playa en un nuevo complejo residencial en Mataró o amplios inmuebles, de diseño moderno y sostenible, con los mejores acabados en Vilanova i la Geltrú.

Otra de las novedades más especiales es la selección de viviendas Exclusive: únicas, de alto *standing* y seleccionadas especialmente para los clientes más exigentes.

Además, el alquiler de viviendas también estará presente en el salón, a través de las inmejorables condiciones que ofrece AlquilerFácil (www.servihabitat.com/es/AlquilerFacil).

Una amplia oferta de espacios para empresarios y emprendedores

Servihabitat ofrece, a los profesionales que buscan un local, oficina, nave industrial u otro tipo de producto para su negocio, interesantes oportunidades y condiciones, tanto en venta como en alquiler.

TODO GRAN PROYECTO
EMPIEZA AHORRANDO
EN EL LOCAL.



Servihabitat
servihabitat.com Oficinas Catalunya 903 10 94 93 913 933 200

El *servicer* pone a disposición de empresarios y emprendedores cerca de 4.000 bienes inmuebles en venta en todo el territorio nacional. Se trata de una amplia oferta con descuentos en la compra de hasta un 30% en una gran selección de producto o incluso un cheque reforma adicional en locales en bruto. Y, en alquiler, la nueva campaña permite disponer de cuatro meses de carencia en una completa selección de locales, naves y oficinas.

La Compañía cuenta además con la campaña “Parcelas en venta” que presenta interesantes descuentos para una amplia gama de suelos.

Selección especial para inversores

Los profesionales que busquen oportunidades de inversión en el ámbito inmobiliario pueden escoger entre más de 30.000 activos especialmente seleccionados y clasificados para este fin. En el portal inversores.servihabitat.com pueden encontrar oportunidades inmobiliarias para todas las necesidades (inmuebles en rentabilidad, edificios singulares en diferentes fases de edificabilidad, suelos y locales en ubicaciones *prime*, etc.), tanto de venta como de alquiler.

Sobre Servihabitat

Servihabitat es el *servicer* de referencia en la prestación de servicios para la gestión integral de carteras de crédito hipotecario y promotor, así como de activos inmobiliarios. La experiencia de más de

25 años en el mercado y el elevado volumen de activos bajo gestión, consolidan la posición de la empresa al frente del sector.

Un equipo profesional altamente cualificado y una plataforma tecnológica propia proporcionan a Servihabitat una metodología operativa independiente y diferenciada, capaz de cubrir todas las exigencias en el ciclo de gestión de activos financieros e inmobiliarios.

Para más información: Teresa Batlle / Eva Anaya - tbatlle@tinkle.es / eanaya@tinkle.es - 662 312 879 / 659 72 04 83